



01 1ER CICLO 02 2DO CICLO 03 3ER CICLO 04 4TO CICLO 05 5TO CICLO 06 6TO CICLO

DOMINIOS FUNCIONALES Y DIRECTIVOS

NEGOCIOS

PROGRAMA INTEGRAL DE LÍDERES

	01 1ER CICLO	02 2DO CICLO	03 3ER CICLO	04 4TO CICLO	05 5TO CICLO	06 6TO CICLO
INDUCCIÓN	■ Análisis Financiero					
ESTRATEGIA	■ Pensamiento Estratégico	■ Estrategias Legales para los Negocios		■ Planeamiento Estratégico	■ Gestión Estratégica de Proyectos	■ Control Estratégico de Gestión
FACTOR HUMANO	■ Gestión Humana por Competencias	■ Liderazgo en las Organizaciones	■ Gestión del Desarrollo Humano en la Organización	■ Dirección Estratégica para un Entorno Global	■ Ética, Responsabilidad Social y Compliance.	
ECONOMÍA Y FINANZAS	■ Economía para los Negocios	■ Contabilidad para la Toma de Decisiones	■ Costos para la Toma de Decisiones	■ Finanzas Corporativas		■ Evaluación de Inversiones
MARKETING Y VENTAS		■ Marketing y Empresa	■ Marketing Estratégico Global		■ Dirección Comercial	▲ Simulación de Negocios con Marketplace
OPERACIONES Y LOGÍSTICA	■ Estadística para los Negocios		■ Supply Chain Management		■ Gestión de Operaciones	
CAPSTONE					■ Tesis I	■ Tesis II
HABILIDADES DIRECTIVAS Y DE LIDERAZGO					■ Liderazgo Gerencial	■ Negociación
DESARROLLO INDIVIDUAL DE LÍDERES - DIL (co-curricular)	■ Fase I: Evaluación 360° Plan de Desarrollo (sesión individual)	■ Fase II: Reconocimiento de la Dinámica Grupal (sesión grupal)	■ Fase III: Plan de Acción Personal - Rueda de la vida	■ Fase IV: Seguimiento online I	■ Fase V: Seguimiento online II	■ Fase VI: Evaluación Individual 360° ■ Fase VII: Establecimiento de Compromisos (sesión grupal)

